

Применение экономико-математической модели оптимизации функционирования перерабатывающего цеха РСУП «Племзавод Ленино» позволит обосновать оптимальные параметры работы цеха, получить конкурентоспособную продукцию и повысить эффективность производства на основе адаптации к рыночной среде.

УДК 339.33

## **ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ ОПТОВОЙ ТОРГОВЛИ**

**Л.М. Дюньдикова**

**Могилевский государственный университет продовольствия,  
г. Могилев, Беларусь**

Анализ финансового состояния крупных и средних предприятий оптовой торговли Республики Беларусь за 1999-2004 годы показал следующее.

Коэффициент текущей ликвидности и коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами соответствуют нормативным значениям, однако отмечается их отрицательная динамика.

Коэффициент абсолютной ликвидности намного ниже нормы и свидетельствует о неплатежеспособности предприятий оптовой торговли. Прежде всего, это вызвано высокими темпами роста дебиторской задолженности и удельного веса просроченной дебиторской задолженности, замедлением длительности оборачиваемости дебиторской задолженности. В результате субъекты хозяйствования испытывают нехватку оборотных средств и как следствие растут краткосрочные обязательства.

Существенными характеристиками являются условия взаиморасчетов организаций оптовой торговли с контрагентами: оптовые фирмы работают с покупателями, в основном, с предоставлением отсрочки платежа, а с поставщиками – на условиях предоплаты, что требует значительных затрат финансовых ресурсов для кредитования контрагентов.

В современных условиях в организациях сложилась ситуация, когда материалосберегающие и трудосберегающие формы интенсификации не могут обеспечить повышение экономической эффективности. В таких условиях экономика вступает на следующий этап развития по финансосберегающему пути интенсификации. Он характеризуется преобладанием качественных изменений в финансовой деятельности организации и проявляется в росте ее финансовой устойчивости. Это означает, что на первое место выходит экономия и рациональное использование финансовых ресурсов при сохранении тенденций интенсификации живого и овеществленного труда.

С целью повышения эффективности использования финансовых ресурсов организациям оптовой торговли прежде всего необходимо оптимизировать дебиторскую задолженность путем использования таких методов ее рефинансирования, как спонтанное финансирование (предоставление скидки покупателю за досрочное погашение им задолженности) и факторинг.

Данные методы позволяют получить дополнительные финансовые ресурсы. Однако при этом должна учитываться возможность организации эффективно использовать получаемые денежные средства.

Если оптовая фирма рефинансирует дебиторскую задолженность, то она должна одновременно проводить мероприятия по расширению рынка сбыта, так как рост товарных запасов, необеспеченный адекватным увеличением товарооборота, приведет к дополнительным затратам на хранение товаров и снизит рентабельность реализации.

УДК 358.1

## **ОПТИМИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**А.В. Ефименко, О.П. Лабкова**

**Могилевский государственный университет продовольствия,  
г. Могилев, Беларусь**

Реформирование предприятия – только первый шаг процесса развития, создание для этого процесса "стартовой площадки", на которой положение предприятие устойчиво, а запуск движения к стратегическим ориентирам обеспечен хотя бы минимальными ресурсами.