ОЦЕНОЧНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Ярматов Т.Е.

Белорусский государственный университет пищевых и химических технологий г. Могилев, Беларусь

На современном этапе инновационная деятельность – это многогранное понятие, включающее комплекс научных, финансовых, технических мероприятий, которые направлены на коммерциализацию накопленных знаний, технологий и оборудования, в том числе в АПК. Для активизации инновационной деятельности в АПК необходимо обновление техники, применение новейших технологий возделывания, селекции и семеноводства сельскохозяйственных культур, в животноводстве, переработке и др. Инновационная деятельность – это деятельность, направленная на поиск и реализацию инноваций в целях расширения ассортимента и повышения качества продукции, технологии и организации производства. совершенствования Инновационная деятельность включает осуществление инновационного процесса и организацию инновационной деятельности. Система управления инновациями, инновационным процессом и организационно-экономическими отношениями, возникающими в процессе управления, называется инновационным менеджментом. В условиях цифровизации осуществление инновационной деятельности является одной из ключевых обязанностей менеджеров предприятий АПК [1,2].

Инновационное предприятие — это тип предприятий, где инновационная деятельность внедряется как основной вид, а в качестве источника развития служат инновации, повышение инновационной способности. Новаторство инновационного предприятия должно носить продолжительный характер, так как одной из целей развития является соответствие постоянно изменяющимся условиям рыночной конкуренции [3].

В мировой практике при оценке эффективности инновационной деятельности при выборе наиболее целесообразного варианта используются следующие показатели: чистый дисконтированный доход; внутренняя норма доходности (ВНД); период окупаемости и рентабельность инвестиций. В зарубежной практике в качестве основного показателя используется чистый дисконтированный доход (ЧДД). Данный показатель характеризует абсолютный результат инвестиционной (инновационной) деятельности, его конечный эффект. Он определяется как разность дисконтированных на один момент времени показателей дохода (прибыли) и инвестиций. Если величина показателя чистого приведенного дохода положительна, то вложение инвестиций целесообразно. Внутренняя норма доходности — это расчетная ставка процента, при которой доход от проекта равен инвестициям в проект, или максимальный процент, который можно оплатить для привлечения инвестиций и определяется по формуле

ВНД =
$$C' + (C'' - C') \times \left(\frac{\text{ЧПД}_{c'}}{\text{ЧПД}_{c'} - \text{ЧПД}_{c''}}\right)$$

где C'иC'' – ставка процента, соответственно более низкая и более высокая;

 $\Psi\Pi {\cal L}_{c'}$ и $\Psi\Pi {\cal L}_{c''}$ – чистый приведенный доход, соответственно при более низкой и при более высокой ставке процента.

Расчет по приведенной формуле выполняется в следующей последовательности: а) оценивается ставка (процента) дисконтирования. В качестве проекта обычно используется альтернативная стоимость капитала (АСК), которая отражает средневзвешенную цену привлекаемых ресурсов (кредитов, вкладов акционеров, собственного капитала) и показывает, какое предложение инвестиционных ресурсов на рынке капиталов и какие есть инвестиционные возможности, каков минимально приемлемый уровень ожидаемой доходности капитала; б) рассчитывается ЧДД и в том случае если ЧДД положительный, то выбирается большая ставка процента, и наоборот; в) пересчитывается ЧДД: это делается до тех пор, пока его значение не изменит знак. Если инвестиции осуществляются только за счет привлеченных средств, а кредит получен по ставке С, то разность (ВНД — С) показывает эффект инвестиционной (инновационной) деятельности. При ВНД = С доход окупает инвестиции, а при ВНД < С инвестиции убыточны.

Срок окупаемости – один из показателей, используемых для оценки инновационной деятельности, который характеризует привлекательность инвестиций с точки зрения времени их возвращения и измеряется числом лет. При этом различают средний срок окупаемости и динамический срок. Расчет их следует производить с учетом дисконтирования дохода на момент завершения вложения инвестиций. Средний срок – это отношение инвестиций к среднему ежегодному дисконтированному доходу. Динамический срок окупаемости определяется путем последовательного вычитания из инвестиций дохода и подсчетом времени до тех пор, пока доход не окажется равной сумме инвестиций. Расчет по второму методу более точен, так как позволяет учитывать возможную неравномерность дохода и включает в период окупаемости годы строительства. Рентабельность инвестиций (Ри) определяется как соотношение между дисконтированными доходами от проекта и дисконтированными расходами по проекту. Чем выше этот показатель, тем более выгоден инновационный проект. Если показатель Ри равен единице, то это означает, что доходность инвестиций соответствует нормативу рентабельности. Таким образом, данные показатели эффективности инновационной деятельности применимы для использования при разработке бизнес-проектов устойчивого экономического развития предприятий АПК.

Список использованных источников

- 1. Гнатюк, С.Н. Цифровая экономика как драйвер устойчивого развития Беларуси / С.Н. Гнатюк // Современные проблемы и пути повышения конкурентоспособности бизнеса: материалы Междунар. науч.-практ. конф. М.: Автономная некоммерческая организация высшего образования «Ин-т бизнеса и дизайна», 2020. С. 8–17.
- 2. Ефименко, А.Г. Приоритетные направления формирования и оценки инновационной модели развития экономики / А.Г. Ефименко // Устойчивое развитие экономики: международные и национальные аспекты [Электронный ресурс]: электронный сборник статей III Междунар. научн.-практ. online-конф., Новополоцк, 18—19 апреля 2019 г. / Полоцкий гос. ун-т. Новополоцк, 2019. С. 20—23.
- 3. Клюня, В.Л. Инновационное предприятие: сущность, содержание и основные черты [Электронный ресурс] / В.Л. Клюня, Фан Юй. Режим доступа: https://elib.bsu.by. Дата доступа: 03.02. 2023.