

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Зайцева О.С.

Научный руководитель – Какора М.И., к.э.н., доцент

**Белорусский государственный университет пищевых и химических технологий
г. Могилев, Беларусь**

В современных условиях развития оценка эффективности деятельности организации основана на разграничении затрат и соизмерении эффективности использования авансированной и потребленной стоимости. Важно учитывать не только себестоимость полученной единицы эффекта, но и как используются ресурсы и какова ресурсоемкость созданной единицы эффекта. Экономическая эффективность – это сложная экономическая категория, которая пронизывает все сферы деятельности, все стадии общественного производства и является основой для определения количественных критериев ценности принимаемых управленческих решений.

В экономической литературе встречается два подхода к измерению эффективности [1].

Затратный подход заключается в том, что при расчете показателей эффективности деятельности результат соотносится с текущими затратами ресурсов, которые обеспечили его получение.

При ресурсном подходе эффективность деятельности рассчитывается как соотношение результата (выручки, прибыли) с величиной не затраченных, а примененных ресурсов (валюта баланса) в процессе его создания. В связи с этим все ресурсы организации подразделяют на применимые (ресурсы) и потребленные (затраты).

К показателям примененных ресурсов относят: фондоотдачу, фондоемкость, рентабельность основных средств, продолжительность оборота оборотных ресурсов, скорость их обращения, рентабельность оборотных средств, производительность труда, прибыль на одного работника.

К показателям потребленных ресурсов относят: амортизациоотдачу, амортизациоёмкость, амортизациорентабельность, производительность потребляемых ресурсов, рентабельность потребляемых ресурсов, зарплатоотдачу, зарплатоемкость.

Таким образом, комплексная оценка эффективности деятельности организации, должна учитывать расчет и анализ не только обобщающих (ресурсоотдачу, рентабельность), но и частных показателей эффективности, определяющих эффективность использования отдельных элементов производства: основных средств (фондоотдачу, фондоемкость, фондовооруженность), оборотных средств и товарных запасов (оборачиваемость), а также численность занятых в производстве работников (показатель выработки на одного работника).

Список использованных источников

1 Горбунова, Е. Г. Оценка результативности управленческих решений по критериям экономической эффективности / Е.Г. Горбунова, Л.В. Шамрай // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. – № 2 (27). – 2014. – С. 181–186.