

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ В ОЦЕНКЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ (ФИРМ)

Гулай О.А.

Научный руководитель – Волкова Е.В., к.э.н., доцент

**Белорусский государственный университет пищевых и химических технологий
г. Могилев, Республика Беларусь**

Зарубежный опыт показывает, что различия в оценке финансового состояния организаций (фирм) в разных странах являются следствием фундаментальных различий в стандартах учета, экономических условиях, деловой культуре и подходах к анализу. Информированность о национальных подходах к оценке финансового состояния имеет важное значение при взаимодействии в глобальной экономике, которая позволит инвесторам избегать рисков утраты капитала из-за недопонимания содержания финансовой отчетности, получить внешнее иностранное финансирование проектов.

Например, в Германии существует устоявшаяся дуальная система оценки финансового состояния организаций (фирм):

- консервативный подход на основе Торгового кодекса Германии (HGB) для «внутреннего» использования (налогов, кредиторов) и

- прогрессивный подход с использованием МСФО (IFRS) для выхода на международные рынки капитала.

Оценка финансового состояния организаций (фирм) на положениях Торгового кодекса Германии (HGB), в отличие от Международных стандартов финансовой отчетности (IFRS), в первую очередь направлена на защиту кредиторов и принцип осмотрительности. В то время как организации, акции которых котируются на бирже, должны составлять свою финансовую отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (IFRS), большинство немецких организаций используют Торговый кодекс Германии. Ключевое различие заключается в методах оценки активов: Торговый кодекс Германии использует в качестве основы оценки «исторические» затраты на приобретение активов, а Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) больше ориентированы на их справедливую стоимость для информирования инвесторов.

Оценка финансового состояния организаций (фирм) в Германии обычно проводится с использованием анализа структуры бухгалтерского баланса, ориентированного на следующие области:

• Финансирование: коэффициент собственного капитала показывает финансовую стабильность и независимость от внешних кредиторов.

• Ликвидность: денежный поток, коэффициенты ликвидности, которые измеряют способность покрывать краткосрочные обязательства за счет текущих активов.

• Инвестиции: коэффициент покрытия активов показывают могут ли финансироваться долгосрочные активы также в долгосрочной перспективе.

• Обязательства: коэффициент соотношения обязательств к собственному капиталу показывает сколько лет потребуется для погашения обязательств за счет денежного потока.